



L & S Personalberatung Executive Search

Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen, das branchenübergreifend individuelle Automatisierungslösungen im Bereich Wägetechnik anbietet. Mit integrativen, anwenderfreundlichen Lösungen trägt es seit über einem Jahrzehnt dazu bei, Unternehmen und Menschen die Arbeit und das Leben einfacher zu gestalten.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für die Region Bayern einen

Key Account Manager (m/w/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben

- Betreuung der Großkunden im Verkaufsgebiet
- Unterstützung unserer Kunden bei individuellen Lösungen und Strategien
- Erschließung neuer Geschäftsfelder
- Ausbau des Umsatzvolumens
- Ansprechpartner für die Gebietsleiter
- Reporting an die Verkaufsleitung

Sie bringen mit

- Abgeschlossenes Hochschulstudium im technischen oder kaufmännischen Bereich oder vergleichbare Berufsausbildung
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Berufserfahrung im Key Account Management
- Idealerweise solides bestehendes Netzwerk
- Überzeugendes, zielorientiertes Auftreten
- Selbständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise

Wir bieten Ihnen

- Spannende Aufgaben in einem hochmotivierten Team
- Flache Hierarchien
- Attraktives Vergütungsmodell (Hohes Fixum zzgl. Provisionen)
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Fort- und Weiterbildungen
- Attraktive Zusatzleistungen wie betriebliche Altersvorsorgen

SIE sind das fehlende Puzzle-Teil? Hervorragend! Wir freuen uns auf Sie!